



HAMMERS & HEINZ

a PlanetHome Company

Die Hammers und Heinz Immobilien GmbH ist einer der führenden Experten für den An- und Verkauf von Zinshäusern in Deutschland. Wir begleiten Eigentümer sowie Investoren beim Kauf und Verkauf von Mehrfamilien-, Wohn- und Geschäftshäusern sowie Wohnanlagen. Werde ein wertgeschätztes Mitglied unseres deutschlandweiten Deal Teams und gestalte die Zukunft unseres erfolgreichen Unternehmens aktiv mit. Innerhalb einer Kultur, die Zusammenarbeit, Leistung und Verantwortung fördert, hast Du die Möglichkeit Deine eigene Erfolgsgeschichte zu schreiben.

Wir suchen Dich für den Standort Köln als

Head of Transaction (m/w/d)

Jetzt Bewerben

Warum du zu uns kommen solltest:

- **Arbeitsatmosphäre** - Du arbeitest bequem aus unserem repräsentativen Büro im Herzen von Köln.
- **Modernes Equipment** - Ein modernes iPhone der neuesten Generation, ein Notebook und ein eigener Firmenwagen. Wir sorgen dafür, dass du top ausgestattet bist.
- **Erfolgreiche Unternehmensgeschichte** - Wir bieten Dir ein profitables, krisenfestes Umfeld in der Immobilienbranche.
- **Karriere** - Wir belohnen Erfolg mit großartigen Incentives und haben stets ein Auge auf Deine persönliche Entwicklung.
- **Deine Vergütung** - Leistung zahlt sich aus. Bei uns erwartet Dich ein überdurchschnittliches Vergütungsmodell.

Deine Aufgaben, unsere Unterstützung:

- **Steuerung** - Du steuerst und optimierst Deine Vertriebsbereiche im Rahmen der Vertriebsstrategie.
- **Ausbau des Immobilienvertriebs** - Du bist für den Ausbau des Immobilienvertriebs in Deinem Bereich verantwortlich.
- **Analyse** - Die Erstellung und Analyse von Berichten liegt in Deinem Aufgabenbereich.
- **Führung** - Du führst ein Vertriebsteam bestehend aus Residential Investment Consultants sowie Sales Consultants.
- **Mitarbeiterauswahl** - Du bist für die Auswahl neuer Mitarbeiter zuständig und trägst die Verantwortung für die Einstellung und Einarbeitung.
- **Weiterentwicklung** - Du übernimmst die Weiterentwicklung von Vertriebsmitarbeitern zur Sicherstellung der Vertriebsfolge.
- **Umsatzverantwortung** - Du verantwortest Dein eigenes Umsatzbudget zur Erreichung unserer Unternehmensziele.

Warum du zu uns passt:

- **Ausbildung** - Du hast eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein Studium der Betriebswirtschaftslehre absolviert.
- **Vorbildfunktion** - Für Deine Kollegen bist Du bereits ein Vorbild und Deine zukünftige Mannschaft möchtest du mit Menschlichkeit, Initiative und Kreativität ergebnis- und zielorientiert führen.

- **Persönlichkeit** - Empathie, Durchsetzungsvermögen sowie Organisations- und Verhandlungsgeschick zeichnen Dich aus.
- **Überzeugungsgeschick** - Dein professionelles und verbindliches Auftreten, Deine hervorragenden Umgangsformen sowie Dein kommunikatives Geschick überzeugen und begeistern Kunden, Kooperationspartner und Mitarbeiter.
- **Netzwerker** - Als guter Netzwerker verstehst Du es, gewinnbringende Beziehungen – intern und extern – aufzubauen.
- **Führungserfahrung** - Du bringst Erfahrung im Führen von Mitarbeitern mit.

Überzeugt? Perfekt!

Die Hammers und Heinz Immobilien GmbH fördert die Gleichstellung aller Beschäftigten. Wir begrüßen deshalb Bewerbungen aller Geschlechter, unabhängig von kultureller und sozialer Herkunft, Alter, Religion, Weltanschauung, Behinderung oder sexueller Identität. Bewerbungen schwerbehinderter Menschen werden bei gleicher Eignung besonders berücksichtigt.

Jetzt bewerben

Kontakt

Hammers & Heinz Immobilien GmbH · Im Zollhafen 6 · 50678 Köln

Deine Ansprechpartnerin: Patricia Michels
HR Operations & Recruiting Specialist

Tel: +49 (0) 221 99047-112
E-Mail: michels@hammersheinz.de