PlanetHome - Als einer der führenden Immobilienvermittler in Deutschland und Österreich sind unsere Kernkompetenzen die Vermittlung und Finanzierung von Wohnimmobilien. Im Rahmen unseres Geschäftsmodells fokussieren wir uns dabei auf die enge Zusammenarbeit mit Banken, Versicherungen und Finanzdienstleistern, um deren Angebot für ihre Kunden rund um die Immobilie optimal zu ergänzen.

Starte mit uns durch, wir suchen Dich für den Standort Nürnberg als

Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d)

Warum Du zu uns kommen solltest:

- **Überdurchschnittliche Vergütung** – Bei uns arbeitest Du in Feststellung (Fixum + Provision) und verdienst bei Erfolg mehr als im Markt üblich.
- **Flexible Arbeitszeiten bequem aus unserem Büro** – Du entscheidest, wann und wieviel Du arbeitest, um Deine Ziele zu erreichen. Dabei arbeitest Du bequem aus unserem Office, kilometerweite Fahrten zu Kunden entfallen. Home-Office ist ebenfalls möglich.
- **Modernes Equipment** – Ob modernes Smartphone oder Notebook, wir sorgen dafür, dass Du umfassend in unserem repräsentativen Büro ausgestattet bist.
- **Vorhandenes Netzwerk** – Zum Start bekommst Du Zugang zu einem umfassenden Netzwerk an deutschlandweit tätigen Bank- und Vermögensberatern und hast damit alle Voraussetzungen, um schnell erfolgreich zu sein.
- **Jahrzehnte erfolgreicher Unternehmensgeschichte** – Wir bieten Dir ein profitables, krisenfestes Umfeld in der Immobilienbranche.

- **Unternehmertum** – Sei eines der ersten Mitglieder eines neuen Teams innerhalb des Unternehmens und präge es von Anfang an auch strategisch mit.
- **Kollegialität** – Wir arbeiten gerne zusammen und unterstützen uns gegenseitig. Ellenbogen braucht man bei uns nicht.
- **Karriere** - Wir belohnen Erfolg mit großartigen Incentives und haben ein Auge auf Deine Entwicklung: Viele unserer Führungskräfte kommen aus den eigenen Reihen.

Deine Aufgaben, unsere Unterstützung:

- **Support zum Start:** Die ersten Wochen unterstützen wir Dich mit einem gezielten Online-Ausbildungsprogramm in unserer hauseigenen Academy und unsere Makler vor Ort nehmen Dich mit zu Terminen, damit Du einen umfassenden Blick auf die Tätigkeit bekommst.
- **Dein Netwerk:** Du erhältst zum Start ein großes Netzwerk an Bank- und Versicherungsberatern, die Du von Anfang an telefonisch betreust und weiterentwickelst.
- **Die Akquise:** Gemeinsam mit den Partnern identifizierst Du Kundenpotenziale und seriöse Verkaufsinteressenten. Vielversprechende Tipps gibst Du an die lokalen Makler weiter, die dann den weiteren Prozess betreuen.
- **Der Verkaufsprozess:** Du stehst den Makler während des gesamten Prozesses als Ansprechpartner zur Verfügung und sorgst für eine durchgehend professionelle Kommunikation mit den Tippgebern. Die Provision wird fair entsprechend der Arbeitsleistung aufgeteilt.
- **Strategische Entwicklung:** Als Teil einer neuen Einheit hast Du einen gewichtigen Impact auf alle Initiativen und prägst dabei auch unsere strategische Weiterentwicklung.

Warum Du zu uns passt:

- **Vertriebserfahrung:** Du brennst für den Vertrieb und kannst bereits Erfolge nachweisen. Erfahrungen im Tele-Sales, Account Management oder Immobilien-Sektor sind von Vorteil.
- **Telefonexpertise:** Es fällt Dir leicht, empathisch und individuell am Telefon zu beraten. Du findest die richtige Mischung aus Empathie und Zielstrebigkeit und bleibst hartnäckig, um ambitionierte Ziele zu erreichen.
- **Netwerker:** Du bist ein Mensch des Netzwerkens. Der regelmäßige Kontakt zu vielen Beratern macht Dir Freude und Du pflegst Deine Beziehungen mit Leidenschaft.
- **Kollegialität:** Uns liegt daran, nicht nur gute, sondern auch menschliche und nette Teams zu bilden. Gemeinsam erreicht man Ziele besser als allein.
- **Eigensteuerung:** Bei uns bist Du angestellt, aber wir schätzen Teams, die unternehmerisch denken. Es fällt Dir leicht, Dich selbst zu managen und Du hast stets ein Auge für mögliche Entwicklungspotenziale.

Überzeugt? Perfekt!

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung über unser Karriereportal!

Die PlanetHome Group GmbH fördert die Gleichstellung aller Beschäftigten. Wir begrüßen deshalb Bewerbungen aller Geschlechter, unabhängig von kultureller und sozialer Herkunft, Alter, Religion, Weltanschauung, Behinderung oder sexueller Identität. Bewerbungen schwerbehinderter Menschen werden bei gleicher Eignung besonders berücksichtigt.

Jetzt bewerben

über **85.000** verkaufte Objekte

über **30** Jahre Markterfahrung

über **120** Standorte

über **350** Makler

über **1 Mrd.** Objektvolumen p. a.

über **700** Mitarbeiter insgesamt