



PlanetHome - Als einer der führenden Immobilienvermittler in Deutschland und Österreich sind unsere Kernkompetenzen die Vermittlung und Finanzierung von Wohnimmobilien. Im Rahmen unseres Geschäftsmodells fokussieren wir uns dabei auf die enge Zusammenarbeit mit Banken, Versicherungen und Finanzdienstleistern, um deren Angebot für ihre Kunden rund um die Immobilie optimal zu ergänzen.

Starte mit uns durch, wir suchen Dich für den Standort **Wiesbaden** als

Immobilienmakler / Immobilienberater (m/w/d)

Warum Du zu uns kommen solltest:

- **Überdurchschnittliche Vergütung** – Bei uns arbeitest Du in Feststellung (Fixum + Provision) und verdienst bei Erfolg mehr als bei unseren Mitbewerbern. Darüber hinaus zahlen wir Kranken- und Urlaubsgeld entsprechend Deiner Provisionserträge on top.
- **Flexibilität im Alltag und unbegrenzt Urlaub** – Du entscheidest, wann und wieviel Du arbeitest, um Deine Ziele zu erreichen. Home-Office und mobiles Arbeiten sind jederzeit flexibel möglich.
- **Modernes Equipment** – Ob modernes Smartphone oder Notebook, wir sorgen dafür, dass Du umfassend mobil ausgestattet bist, und bei entsprechender Leistung bieten wir einen attraktiven Firmenwagen.
- **Keine klassische Kaltakquise** – Bei erfolgreicher Betreuung bietet Dir unser hochprofessionelles Netzwerk ausreichend Leads, um auf klassische Kaltakquise verzichten zu können.
- **Jahrzehnte erfolgreicher Unternehmensgeschichte** – Wir bieten Dir ein profitables, krisenfestes Umfeld in der Immobilienbranche.
- **Weiterbildung** – Unsere PlanetHome Academy unterstützt Dich und macht es sich zur Aufgabe, Dich innerhalb des Unternehmens zu entwickeln.
- **Kollegialität** – Wir arbeiten gerne zusammen und unterstützen uns gegenseitig. Ellenbogen braucht man bei uns nicht.
- **Karriere** - Wir belohnen Erfolg mit großartigen Incentives und haben ein Auge auf Deine Entwicklung: Viele unserer Führungskräfte kommen aus den eigenen Reihen.

Deine Aufgaben, unsere Unterstützung:

- **Support zum Start:** Die ersten Wochen unterstützen wir Dich mit einem gezielten Online-Ausbildungsprogramm in unserer hauseigenen Academy.
- **Training on the Job:** Der Kollegenkreis und dein Team nehmen Dich mit zu Kundenterminen und zeigen Dir alles Wichtige, damit Du schnell in die Erfolgsspur findest. Darüber hinaus begleitet Dich eine erfahrene Kraft für die ersten 12 Monate.
- **Dein Netzwerk:** Du erhältst zum Start ein umfassendes Partnernetzwerk aus namhaften Bank-, Finanzdienstleistungs- und Versicherungsinstituten, das Dich kontinuierlich mit ausreichend Leads versorgt.
- **Der Verkaufsprozess:** Du überzeugst in der Akquise, über uns zu vermarkten und begleitest fortan den effizienten Prozess bis zum Notartermin.
- **Regionsentwicklung:** Du trittst unternehmerisch in Deiner Region auf und entwickelst Dein Netzwerk stetig mit einem Höchstmaß an Fachkenntnissen weiter.

Warum Du zu uns passt:

- **Vertriebserfahrung:** Du brennst für den Vertrieb und kannst bereits Erfolge nachweisen (mindestens 2 Jahre Berufserfahrung sind wünschenswert).
- **Kundenkontakt:** Es fällt Dir leicht, empathisch und individuell zu beraten. Das Entwickeln und Pflegen von Netzwerken ist eine Deiner Stärken.
- **Immobilienaffinität:** Idealerweise hast Du bereits Erfahrungen mit Immobilien gesammelt. Aber auch Qualifikationen aus anderen Vertriebszweigen sehen wir sehr gerne (z.B. aus Bank, Automobilverkauf, Vermögens- und Finanzierungsberatung etc.).
- **Kollegialität:** Uns liegt daran, nicht nur gute, sondern auch menschliche und nette Teams zu bilden. Gemeinsam erreicht man Ziele besser als allein.
- **Eigensteuerung:** Bei uns bist Du angestellt, aber wir schätzen Teams, die unternehmerisch denken. Es fällt Dir leicht, Dich selbst zu managen und Du hast stets ein Auge für mögliche Entwicklungspotenziale.

Überzeugt? Perfekt!

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung über unser Karriereportal!

Die PlanetHome Group GmbH fördert die Gleichstellung aller Beschäftigten. Wir begrüßen deshalb Bewerbungen aller Geschlechter, unabhängig von kultureller und sozialer Herkunft, Alter, Religion, Weltanschauung, Behinderung oder sexueller Identität. Bewerbungen schwerbehinderter Menschen werden bei gleicher Eignung besonders berücksichtigt.

Jetzt bewerben





über
85.000
verkaufte
Objekte

über
30
Jahre
Markterfahrung

über
120
Standorte

über
500
Makler

über
1 Mrd.
Objektvolumen
p. a.

über
800
Mitarbeiter
insgesamt